

RegioBank: red kleine plaatsen waar de bank verdwijnt

'Pinautomaat met subsidie in dorp'

UTRECHT • Tientallen nieuwe pinautomaten in dorpen waar andere banken weggetrokken zijn. Met dat plan komt de RegioBank, onderdeel van SNS Reaal. Wel vraagt de bank 'een bijdrage van de gemeenschap': subsidie van de gemeente of sponsoring door lokale winkels.

MAARTEN VAN WIJK

Met het project wil RegioBank helpen de leefbaarheid in dorpen te herstellen, zegt Hans van den Bor, directeur van RegioBank. De bank denkt op termijn tientallen automaten te kunnen plaatsen. Dat gebeurt in supermarkten of buurtwinkels, om zo de kosten te drukken. De kosten worden voor een 'behoorlijk deel' gedragen door RegioBank, is het aanbod. Voor het overige wordt gezocht naar subsidie of sponsoring. „De naam van de sponsor kan op de zijkant komen.”

Een gesubsidieerde of een gesponsorde automaat dus. Denk u dat er animo voor is?

„Absoluut, er zijn veel dorpen in Nederland waar andere banken zijn weggetrokken, omdat ze de pinautomaat niet meer rendabel vinden.

In die dorpen vinden ze dat heel vervelend. Er is altijd behoefte aan contant geld, al was het maar voor de markt of het café. Wij hebben geregeld brieven gehad van gemeenten met een verzoek of we een automaat konden plaatsen.”

En dat kon u tot nu toe niet?

„Nee. We hebben 535 filialen in Nederland, maar geen pinautomaten. Onze bank bevindt zich in assurantiekantoren, zelfstandige ondernemers in de dorpen.”

Is het niet bijzonder dat een bank geld wil voor het plaatsen van een automaat?

„De automaat kost geld. Er zijn ook bedrijven die het commercieel aanbieden, dan betaal je per transactie, of de winkelier betaalt het helemaal

zelf. Wij doen een aantrekkelijk aanbod, want we betalen de aankoop van de automaat volledig. Daarnaast betalen we een behoorlijk deel van de jaarlijkse kosten, onder meer voor het bijvullen van de automaat. Het kan aantrekkelijk zijn voor een winkelier om de automaat in zijn zaak te hebben, dat trekt mensen.”

En waar moeten die automaten komen?

„In dorpen en steden waar tegenwoordig geen of nauwelijks pinautomaten meer zijn, omdat andere banken er zijn vertrokken; dat gebeurt veel tegenwoordig. Binnen het dorp kijken we naar plekken als een buurtsuper of een dorpshuis: panden waar veel mensen komen en die ruime openingstijden hebben. We zetten de automaat binnen, want dat is twee keer goedkoper dan buiten. Je hoeft geen muur uit te breken en de beveiliging kost minder.”

Wanneer zien we de eerste automaat verschijnen?

„We gaan de komende tijd contact zoeken met gemeenten. We verwachten dit najaar de eerste auto-



Directeur Hans van den Bor van RegioBank. FOTO SHDOV CAREMAN

maat te kunnen plaatsen. In eerste instantie willen we een proef doen met vijf gemeenten, maar ik zie hier grote mogelijkheden. We kunnen op deze manier zeker tientallen, misschien wel honderd automaten plaatsen.”

Waarom doet u dit eigenlijk?

„RegioBank is een bank speciaal voor kleine dorpen en steden, we zitten niet in de grote stad. Banken zijn druk bezig filialen te sluiten, waardoor de leefbaarheid afneemt. Wij willen juist middenin de gemeenschap staan. Daarom schroeven wij ons aantal filialen ook niet terug. We zitten al een paar jaar stabiel rond de 535 filialen en we zijn van plan om te groeien. We zijn in Zeeland nu al de bank met de meeste kantoren.”

Alle banken sluiten kantoren,

iedereen bankiert steeds meer via internet. Hoe kunt u nu groeien?

„Onze banken zitten in een kantoor en soms aan huis bij een assurantie-tussenspansoon. Die heeft een optieling bij ons gevolgd, de bankierseed afgelegd en runt onze bank, naast zijn eigen werk met verzekeringen of hypotheeken. Doordat we bij hen intrekken, zijn filialen voor ons veel goedkoper.”

„Wij hebben ook internetbankieren, een pinpas en een app. Maar je kunt ook langskomen, voor een hypotheek, een lening en zelfs om geld op te nemen of te storten, bij de 350 filialen met een kas. En op dat kantoor zitten vertrouwde mensen die bekend zijn in het dorp, mensen die misschien wel op dezelfde school hebben gezeten als de klant. Dat is de formule waarmee we tegen andere banken ingaan.”